EMPRESAS

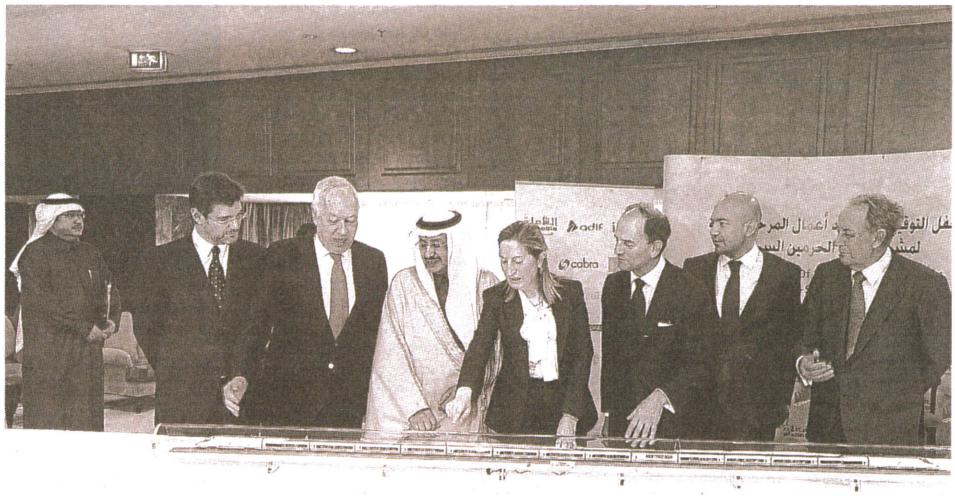
El Gobierno insta a Renfe, Aena y Adif a abrir mercado en el exterior

MOTOR DE ARRASTRE/ Las joyas del Estado, junto a otras firmas como Acuamed o Siep, diseñan planes para pujar por grandes contratos internacionales en alianza con las empresas españolas.

C.Morán. Madrid

A falta de actividad doméstica, el Gobierno quiere incrementar la aportación económica procedente del exterior. Para predicar con el ejemplo, Presidencia ha dado orden a todas las empresas participadas por el Estado de pujar por los grandes contratos internacionales aprovechando como tarjeta de presentación las referencias técnicas obtenidas en España durante los años de bonanza. El objetivo es abrir camino para provocar un efecto arrastre del sector privado a través de la configuración de grandes consorcios de capital 100% nacional.

El mensaje ha calado con fuerza en las joyas del sector público, entre las que figuran Aena en el ámbito aeroportuario; Renfe y Adif, en el ferroviario; Acuamed, en el mercado de agua; o Siep en la gestión de centros penitenciarios. La dirección de estas compañías ha redactado planes específicos para abordar proyectos en el extranjero de inmediato. Ya se han producido los primeros contactos con algunas de las mayores empresas privadas en el ámbito de las infraestructuras.



Endeudamiento

El ejemplo a seguir es el contrato ganado por el consorcio hispano-saudí AlShoula Group, constituido por doce empresas españolas (Adif, Renfe, Ineco, Cobra, Consultrans, Copasa, Dimetronic, Imathia, Inabensa, Indra, OHL, y Talgo) para construir y operar durante doce años la línea de alta velocidad entre Meca y Medina. Con un presupuesto de 6.736 millones de euros, es el mayor contrato de ámbito internacional conseguido a través de esta fórmula de colaboración entre firmas públicas y privadas. El Gobierno quiere extender el mecanismo a otros mercados ferroviarios como el ruso y el brasileño donde hay oportunidades de inversión que superan los 20.000 millones.

Aena es la otra gran palanca del Gobierno. La compañía pública intentó sin éxito entrar en el programa de privatizaciones de aeropuertos brasileños de la mano de OHL. Previamente, participó en la fase inicial para pujar por el aeropuerto internacional de Puerto Rico.

La estrategia de Aena, socio de Abertis en México y Reino Unido, ha levantado ampollas entre los operadores privados de capital español, que creen que el gestor público les hace competencia cuando su deuda se aproxima a los 15.000 millones de euros.

En las privatizaciones brasileñas, Aena rivalizó con las ofertas presentadas por Ferrovial. Lo mismo ocurrió en Puerto Rico, donde el grupo controlado por la familia Del Pino ha conseguido llegar a la fase final para hacerse con el aeropuerto Luis Muñoz.

El Ministerio del Interior también ha ordenado a la Sociedad Estatal de Infraestructuras y Equipamientos Penitenciarios (Siep) explorar oportunidades fuera de España. Según las fuentes consultadas, la empresa pública ha mantenido reuniones con constructoras como Isolux y Sacyr para presentarse a los concursos licitados por el Gobierno de Angola. El país africano se ha convertido en uno de los mayores polos de atracción de las constructoras españolas ya que dispone de un ambicioso plan de inversiones financiadas con sus reservas de petróleo.

Desaladoras

Otra de las compañías públicas dispuesta a dar el salto al exterior es Acuamed, encargada de las aguas del Mediterráneo, es el mayor propietario de plantas desaladoras. Sus responsables quieren aprovechar sus referencias para pujar en el extranjero.

Editorial / Página 2

Las cabezas tractoras

AENA
El gestor aeroportuario se ha presentado a procesos de privatización en Brasil y Puerto Rico. Ya es socio de Abertis en varios activos.

RENFE
El operador ferroviario intentó calificarse para puja por varias franquicias en Reino Unido pero no paso el corte previo.

ADIF
Con las mejores referencias posibles en alta velocidad, el gestor público tiene el foco puesto en Brasil, EEUU, Rusia y Oriente Medio.

ACUAMED
En reuniones con grupos como FCC o Acciona, la empresa de agua comunicó que quiere concursar en proyectos de desalación.

SIEP
La sociedad de centros penitenciarios ha hablado con Sacyr e Isolux para abordar proyectos conjuntos en Angola.

PRIVATIZACIÓN

Algunas de las empresas señaladas por el Gobierno para desembarcar en el exterior son **protagonistas** del proceso de **privatizaciones** que se baraja desde hace meses. Aena aparece siempre como un candidato fijo.

AVE A LA MECA El ejemplo a seguir es el contrato ganado por doce empresas para construir y operar durante 12 años el AVE entre la Meca y Medina por 6.736 millones de euros. En la foto, de izq. a dcha, el secretario de Estado de Infraestructuras, Rafael Catalá; el ministro de Asuntos Exteriores, José Manuel García-Margallo; el ministro de Transportes saudí, Jubarah Bin Eid Al Surayasiri; la ministra de Fomento, Ana Pastor; el presidente de Talgo, Carlos Palacio; el secretario de Estado de Comercio, Jaime García Legaz; y el presidente de OHL, Juan Miguel Villar Mir (OHL), el pasado 12 de marzo.