EL ECONOMISTA (ED. LUNES)
MADRID
08/04/13
Prensa: Semanal (Lunes)
Tirada: Sin datos OJD
Difusión: Sin datos OJD
Cód: 69075636
Página: 53
Sección: OTROS Valor: 755,00 € Área (cm2): 491,3 Ocupación: 50,35 % Documento: 1/1 Autor: Fernando González-Olaechea Madrid Núm. Lectores: 0

El taxi en moto es la nueva forma de viajar que gana terreno en Madrid

La idea de negocio surgió con sus dos socios atrapados en un embotellamiento

Fernando González-Olaechea MADRID.

Todo empezó con una idea en un embotellamiento. "Si estuviéramos en moto, ya habríamos llegado", le dijo Juan Pablo Lázaro a Eric Goyenechea. Poco más de tres años después ambos son socios en Mototax1, una empresa que brinda el servicio de taxi pero con motos, como se puede inferir sin mucho problema por el nombre mismo de la empresa.

Eric manda a un conductor a una dirección. Lo que más tiempo le tomó fue hacer el papeleo, recuerda ahora. Tres años yendo y viniendo. Pero lo lograron. Luego vino el tema de las motos. Consiguieron un modelo asiático especial, con techo. Cada una tiene un dispositivo de GPS para poder ubicarla en la ciudad y despachar la más cercana hacia donde esté el cliente de turno. Empezaron a trabajar en octubre del año pasado.

Eric es un socio fundador. Pero también es recepcionista, portero y conductor. "Si hay un servicio y no hay quien lo haga, pues subo a la moto y lo hago yo", dice este cubano que lleva más de un tercio de su vida en España.

Eric contesta el teléfono. Desde que iniciaron las operaciones en octubre del año pasado, trabaja varios días a la semana de siete de la mañana hasta la medianoche. No se queja. Tampoco habla de política. Se concentra en su negocio. Confía en que cuando pase el invierno mejorarán las cosas y podrán comprar más motos. Ya lo ha dicho antes y lo repite ahora: espera tener 50 más al final del año. A pesar del optimismo, Eric teme que la situación pueda finalmente ahogarlos.

Eric hace una llamada. Fuera de su oficina hay un taller en el que cuatro motos esperan para ser reparadas. En total tienen ocho motos, pero sólo seis van por calle. Dentro de la oficina Eric revisa la ubicación de las motos. Saluda y se despide de quienes entran. Atiende el teléfono y el móvil. Se hace un paréntesis para hablar con el hijo de uno de los conductores que entra a hablar con él. Se despiden con cariño. Detrás de él hay una pizarra de corcho con fotos de su familia: sus padres viven en Panamá y su hermana en Canadá.

Eric revisa la pantalla de la computadora. Con el ritmo que lleva, su sensación de vacaciones se resume en una visita a su padre. De forma más precisa a estar sentado en la terraza de su padre en ese pequeño país que tiene el Atlántico a un lado y el Pacífico al otro.

Eric cuelga. Ahora recuerda esos tres años de gestiones. Y con ellos recuerda que propios y ajenos le decían que la idea era descabellada, que "si no se había hecho antes era por algo" o que "si fuera buena ya otro la había ejecutado". Ni él ni Juan Pablo se dejaron intimidar con ese discurso. Pero incluso con el papeleo resuelto no era fácil: los taxistas no los querían, los policías no los entendían y los posibles pasajeros no los conocían. La obstinación logró que el negocio avanzase. Eric se despide.



Eric Goyenechea espera que a finales de este año puedan contar con 50 motos para ampliar su servicio. FERNANDO VILLAR

"Esperamos tener franquicias en Barcelona y Sevilla a final de año"

Mototax1 ve la posibilidad de las franquicias como una alternativa atractiva. Según uno de sus fundadores, Eric Goyenechea, se están ajustando las condiciones para cerrar el trato con personas interesadas en Barcelona (Cataluña), así como en Sevilla y Granada (Andalucía). "Esperamos que a final de año se tengan al menos dos tratos listos", dice. Goyenechea agrega que el tipo de servicio (taxi usando motos) lo tienen patentado por diez años, lo que espera que también pueda suponer un ingreso para su negocio.

@ Más información en **www.eleconomista.es**